

Hoe kan ik als fabrikant aan de slag met ETIM/SALES?

- 1 Stel een verantwoordelijke aan voor product-/artikeldata (ETIM)
én voor elektronische communicatie (SALES Standaard)
- 2 Neem contact op met Ketenstandaard voor een kennismakingsgesprek, waarin we:
 - een globale inventarisatie maken van uw productgroepen en artikelen;
 - uw verkoopkanalen analyseren;
 - inventariseren hoe u uw data op dit moment distribueert;
 - gezamenlijk een plan maken op basis van uw wensen en mogelijkheden.
- 3 Word deelnemer van Ketenstandaard (SALES Standaard/ETIM) en ontvang een licentie voor gebruik van de SALES Standaard en een of meerdere GLN's (Global Location Number)
- 4 Plan een training voor ETIM en/of SALES waarin dieper wordt ingegaan op de standaard

5a ETIM

- a. Controleer of uw softwarepakket (PIM/ERP) ETIM ondersteunt.
- b. Bepaal welke versie u gaat gebruiken; minimaal ETIM 7.0, maar beter ETIM Dynamisch.
- c. Start met het classificeren van producten waar de meeste vraag naar is.
- d. Bepaal via welk kanaal u uw informatie wilt distribueren: bilateraal of via een datapool.

Na tot stand komen van stap 1 t/m 5 vindt er een continue samenwerking en afstemming plaats tussen fabrikant en Ketenstandaard. Bij vragen, aarzel niet en neem contact op met de supportafdeling van Ketenstandaard.

5b SALES Standaard

- a. Controleer of uw softwarepakket de SALES Standaard ondersteunt.
- b. Selecteer twee klanten/partners om de eerste berichten mee uit te wisselen.
Tip: Kies klanten die al praktijkervaring met de SALES Standaard hebben.
- c. Bepaal met welk SALES Bericht u gaat beginnen, afhankelijk van de wensen en mogelijkheden van uw klanten.
- d. Wissel de SALES Berichten uit om ze te testen.
Tip: Gebruik eerst de SALES Validatietool voor u het SALES Bericht verzendt of inleest.
- e. Bepaal in overleg met uw klant hoe het SALES Bericht definitief wordt uitgewisseld.
Tip: Voorkeur gaat uit naar de messageservice.
- f. Indien u een SALES Artikelbestand wilt aanbieden aan uw klanten overweeg dan een SALES Keurmerk Artikelbestand te behalen, zodat uw klant ziet dat het aan de kwaliteitscriteria voldoet.